

Intern Sales & Marketing (m/f/d)

München | Ab sofort

Wir...

sind eine unabhängige Digital Agentur, die sich darauf spezialisiert hat, neue digitale Geschäftsmodelle sowie Produkte für und mit etablierten Unternehmen zu entwickeln – von der Ideenfindung bis zum Markterfolg.

Im Fokus stehen hierbei

- die Beobachtung und Analyse von Marktpotenzialen und Technologien,
- die Entwicklung von Geschäftsideen sowie deren Verprobung mit potenziellen Kunden und Nutzern,
- die Umsetzung von Ideen (vom Design bis zum finalen Code)
- sowie die Implementierung gemeinsam mit unseren Kunden.

Du...

hast eine Leidenschaft für digitale Produkte sowie Geschäftsmodelle und bringst darüber hinaus folgende Dinge mit:

- Abgeschlossenes Bachelorstudium.
- Eine gute Portion Eloquenz und „Wortakrobatik“ in den Sprachen Deutsch und Englisch.
- Erste Erfahrung in der Umsetzung von Online Marketing Kampagnen (Google Ads, LinkedIn Ads, ...).
- Verständnis und Interesse an technologischen und wirtschaftlichen Trends.
- Gute Kenntnisse in Microsoft Office, insbesondere PowerPoint, Word und Excel.
- Erfahrung mit CRM-Systemen und/oder Grafikprogrammen (Photoshop, Gimp, o.ä.) wünschenswert.
- Du arbeitest sehr strukturiert, detail-orientiert und mit einer guten Prise Kreativität.

Der Job.

- Du unterstützt Bitrock proaktiv dabei weiter zu wachsen und die Welt digitaler zu machen.
- Hierbei identifizierst du potenzielle Kunden und Märkte, entwickelst unsere Kundenbeziehungen weiter und kümmerst dich um die Vor- sowie Nachbereitung von Terminen und Konferenzen.
- Die Planung und Durchführung von Marketing- sowie Vertriebsveranstaltungen gehört ebenso zu deinen Aufgaben, wie die Weiterentwicklung unserer Marketingstrategie.
- Im Rahmen dessen wirst du auch an unseren Online-Marketing-Kampagnen und Social Media Auftritten feilen.
- Bei all dem tauschst du dich natürlich laufend mit unserem erfahrenen Team aus.

Warum Bitrock?

- Du bist Teil eines grandiosen Teams (und genießt hervorragenden Kaffee ☺).
- Durch die direkte Zusammenarbeit mit erfahrenen Gründern, Entwicklern, Managern und ehemaligen Beratern von McKinsey und BCG findest du beste Entwicklungsmöglichkeiten vor.
- Du hast sehr viele Gestaltungsmöglichkeiten mit entsprechender Verantwortung, kannst Bitrock aktiv mitgestalten und entsprechend mitwachsen.
- Dabei legen wir alle viel Wert auf ein entspanntes Arbeitsklima mit flachen Hierarchien, schnellen Entscheidungsprozessen sowie transparenten und herzlichen Umgang.

Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen!

Schicke diese bitte mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an jobs@bitrock.partners.