

Venture Management (f/d/m)

München | Ab sofort

Wir...

sind ein unabhängiger Venture Builder, der sich darauf spezialisiert hat, neue digitale Geschäftsmodelle sowie Produkte für und mit etablierten Unternehmen zu entwickeln – von der Ideenfindung bis zum Markterfolg.

Im Fokus stehen hierbei

- die Beobachtung und Analyse von Marktpotenzialen und Technologien,
- die Entwicklung von Geschäftsideen sowie deren Verprobung mit potenziellen Kunden und Nutzern,
- die Umsetzung von Ideen (vom Design bis zum finalen Code)
- sowie die Implementierung gemeinsam mit unseren Kunden.

Der Job.

Als Venture ManagerIn führst Du fordernde Kunden durch den komplexen Prozess des Venture Aufbaus und trägst dabei die strategische und operative Verantwortung.

- Du unterstützt Bitrock proaktiv dabei weiter zu wachsen und die Welt digitaler zu machen.
- Hierbei trägst du als Venture ManagerIn die operative Verantwortung für unsere Projekte.
- Du führst deine Projekte durch alle relevanten Entwicklungsschritte: von der Ideengenerierung, Validierung, Produktentwicklung bis hin zur Skalierung.
- Hierzu gehört explizit auch die Evaluation neuer Geschäftsideen anhand von Marktrecherchen und/oder Interviews mit potenziellen Kunden.
- Innerhalb des jeweiligen Projekts nimmst du eine koordinative Rolle ein, in der du in eigener Verantwortung eine nachhaltige und effiziente Arbeitsweise des Projektteams, welches zeitweise auch DesignerInnen und EntwicklerInnen beinhaltet, sicherstellst.
- Du identifizierst neue Trends sowie Marktbedürfnisse und erstellst basierend darauf kundenorientierte Business Cases, Marketing-, Pricing- sowie Go-to-Market Strategien.

Du...

hast eine Leidenschaft für digitale Produkte sowie Geschäftsmodelle und bringst darüber hinaus folgende Dinge mit:

- Abgeschlossenes Master-Studium, MBA oder ähnlicher Hochschulabschluss.
- Mindestens 4 Jahre Berufserfahrung in relevanten Bereichen (Projektmanagement, Gründung eines Start-ups, Management-Beratung, o.ä.).
- Ausgezeichnete Koordinations- und Kommunikationsfähigkeiten bei stets sympathischem Auftreten.

- Außerordentliche analytische, strukturierte und konzeptionelle Denkweise (mit einer ordentlichen Prise Kreativität), wobei du auch bei Unsicherheit aufgrund mangelnder Informationen nicht in Panik verfallst.
- Technische Affinität und Expertise. Du hast ein tiefes Verständnis für aktuelle technologische Trends und weißt, wie digitale Produktentwicklung abläuft und welche Schwierigkeiten in der Zusammenarbeit mit Software-Entwicklern auftreten können.
- Du hast in der Vergangenheit bereits sowohl strategische Roadmaps als auch Projektpläne konzipiert und die Umsetzung derselbigen erfolgreich begleitet.
- Du verfügst über ein unternehmerisches Mindset und liebst es, Geschäftsideen zu diskutieren.
- Hervorragende Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch.

Warum Bitrock?

- Du digitalisierst namhafte Unternehmen mit neuen spannenden Geschäftsmodellen.
- Du bist Teil eines grandiosen Teams (und genießt feinen Kaffee ☺).
- Durch die direkte Zusammenarbeit mit erfahrenen GründerInnen, EntwicklerInnen, ManagerInnen und ehemaligen Beratern von McKinsey und BCG findest du beste Entwicklungsmöglichkeiten vor.
- Du hast viele Gestaltungsmöglichkeiten mit entsprechender Verantwortung, kannst Bitrock aktiv mitgestalten und entsprechend mitwachsen.
- Dabei legen wir alle viel Wert auf ein entspanntes Arbeitsklima mit flachen Hierarchien, schnellen Entscheidungsprozessen sowie transparenten und herzlichen Umgang.

Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen!

Schicke diese bitte mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an jobs@bitrock.partners.