

# (Senior) Venture Manager (m/f/d)

München | Ab sofort

## Wir...

sind ein unabhängiger Venture Builder, der sich darauf spezialisiert hat, neue digitale Geschäftsmodelle sowie Produkte für und mit etablierten Unternehmen zu entwickeln – von der Ideenfindung bis zum Markterfolg.

Im Fokus stehen hierbei

- die Beobachtung und Analyse von Marktpotenzialen und Technologien,
- die Entwicklung von Geschäftsideen sowie deren Verprobung mit potenziellen Kunden und Nutzern,
- die Umsetzung von Ideen (vom Design bis zum finalen Code)
- sowie die Implementierung gemeinsam mit unseren Kunden.

## Du...

hast eine Leidenschaft für digitale Produkte sowie Geschäftsmodelle und bringst darüber hinaus folgende Dinge mit:

- Abgeschlossenes Master-Studium, MBA oder ähnlicher Hochschulabschluss.
- Mindestens 4 Jahre Berufserfahrung in relevanten Bereichen (Projekt- oder Produktmanagement, Gründung eines Start-ups, Management-Beratung, o.ä.).
- Ausgezeichnete Koordinations- und Kommunikationsfähigkeiten bei stets sympathischem Auftreten.
- Außerordentliche analytische, strukturierte und konzeptionelle Denkweise (mit einer ordentlichen Prise Kreativität), wobei du auch bei Unsicherheit aufgrund mangelnder Informationen nicht in Panik verfallst.
- Technische Affinität und Expertise. Du hast ein tiefes Verständnis für aktuelle technologische Trends und weißt, wie digitale Produktentwicklung abläuft und welche Schwierigkeiten in der Zusammenarbeit mit Software-Entwicklern auftreten können.
- Du hast in der Vergangenheit bereits sowohl strategische Product Roadmaps als auch Projektpläne konzipiert und die Umsetzung derselbigen erfolgreich begleitet.
- Du verfügst über ein unternehmerisches Mindset und liebst es, Geschäftsideen zu diskutieren.
- Hervorragende Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch.

## Der Job.

- Du unterstützt Bitrock proaktiv dabei weiter zu wachsen und die Welt digitaler zu machen.
- Hierbei trägst du als Venture Manager die operative Verantwortung für unsere Projekte.
- Du führst deine Projekte durch alle relevanten Entwicklungsschritte: von der Ideengenerierung, Validierung, Produktentwicklung bis hin zur Skalierung.
- Hierzu gehört explizit auch die Evaluation neuer Geschäftsideen anhand von Marktrecherchen und/oder Interviews mit potenziellen Kunden.
- Innerhalb des jeweiligen Projekts nimmst du eine koordinative Rolle ein, in der du selbstständig eine nachhaltige und effiziente Arbeitsweise des Projektteams, welches zeitweise auch Designer und Entwickler beinhaltet, sicherstellst.
- Du identifizierst neue Trends sowie Marktbedürfnisse und erstellst basierend darauf kundenorientierte Business Cases, Marketing-, Pricing- sowie Go-to-Market Strategien.

## Warum Bitrock?

- Du digitalisierst namhafte Unternehmen mit neuen spannenden Geschäftsmodellen.
- Du bist Teil eines grandiosen Teams (und genießt hervorragenden Kaffee ☺).
- Durch die direkte Zusammenarbeit mit erfahrenen Gründern, Entwicklern, Managern und ehemaligen Beratern von McKinsey und BCG findest du beste Entwicklungsmöglichkeiten vor.
- Du hast sehr viele Gestaltungsmöglichkeiten mit entsprechender Verantwortung, kannst Bitrock aktiv mitgestalten und entsprechend mitwachsen.
- Dabei legen wir alle viel Wert auf ein entspanntes Arbeitsklima mit flachen Hierarchien, schnellen Entscheidungsprozessen sowie transparenten und herzlichen Umgang.

**Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen!**

Schicke diese bitte mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an [jobs@bitrock.partners](mailto:jobs@bitrock.partners).